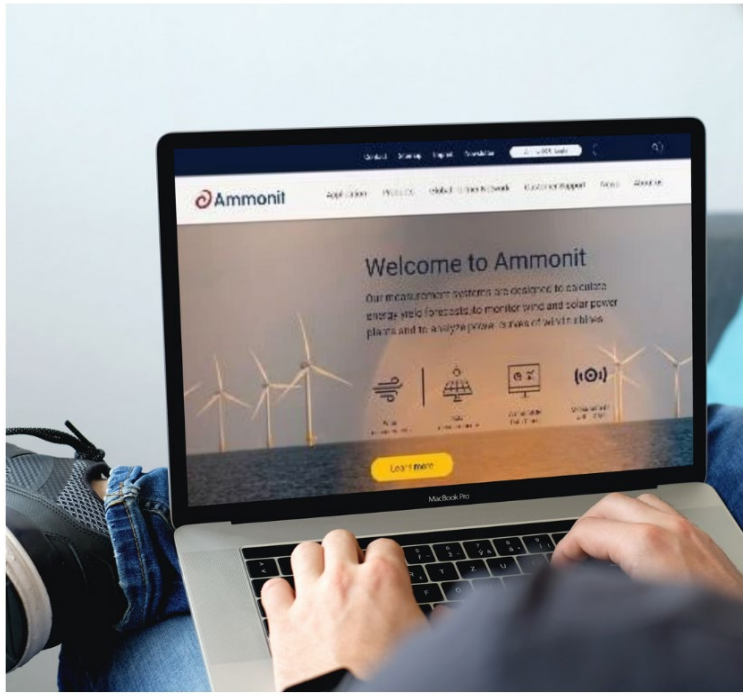


AMMONIT – WELTWEIT AKTIV ÜBER PARTNERNETZWERK

Geschichte & Gegenwart

Ammonit wurde 1989 gegründet - Über 30 Jahre Know-how

Bereits 1989 entwickelte Ammonit den ersten Windcomputer für die Aufzeichnung genauer Messdaten für die Windenergieberechnung.

Wir sind Berliner

Ammonit ist ein deutsches Unternehmen im Besitz der Manager.

Wir sind international

35 Mitarbeiter aus der ganzen Welt

Wir sind erfolgreich

Jahresproduktion: **1.000** Datenlogger-Systeme

Jahresumsatz: **8 Mio. €**

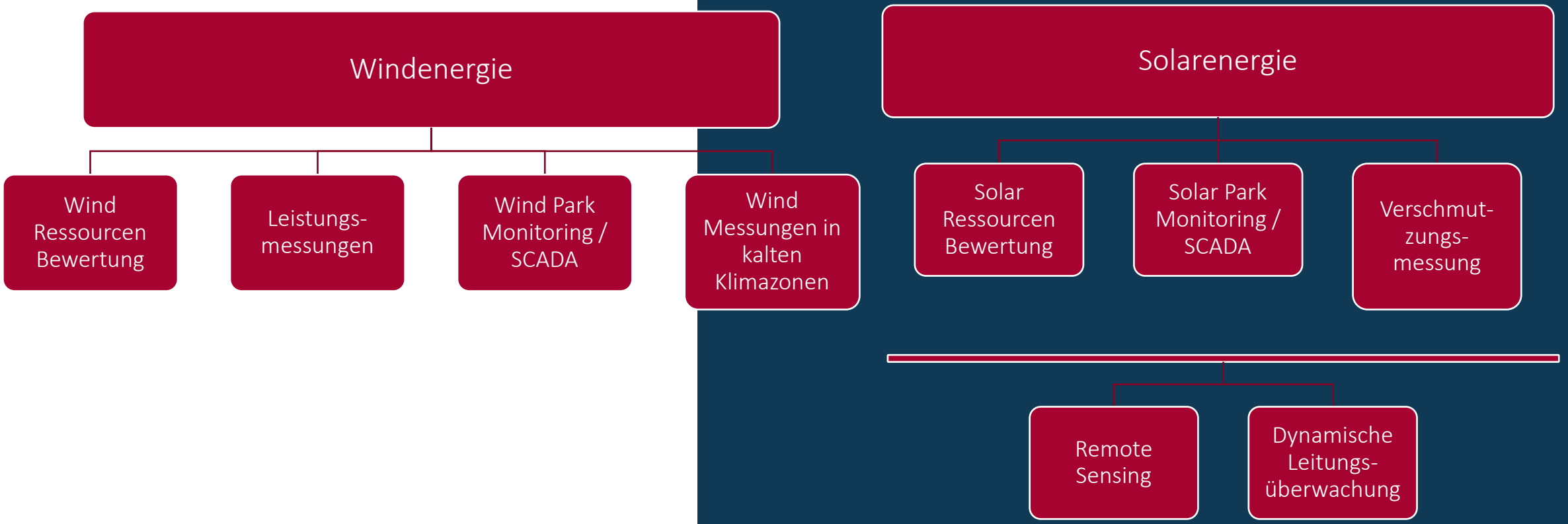
Wir sind zertifiziert

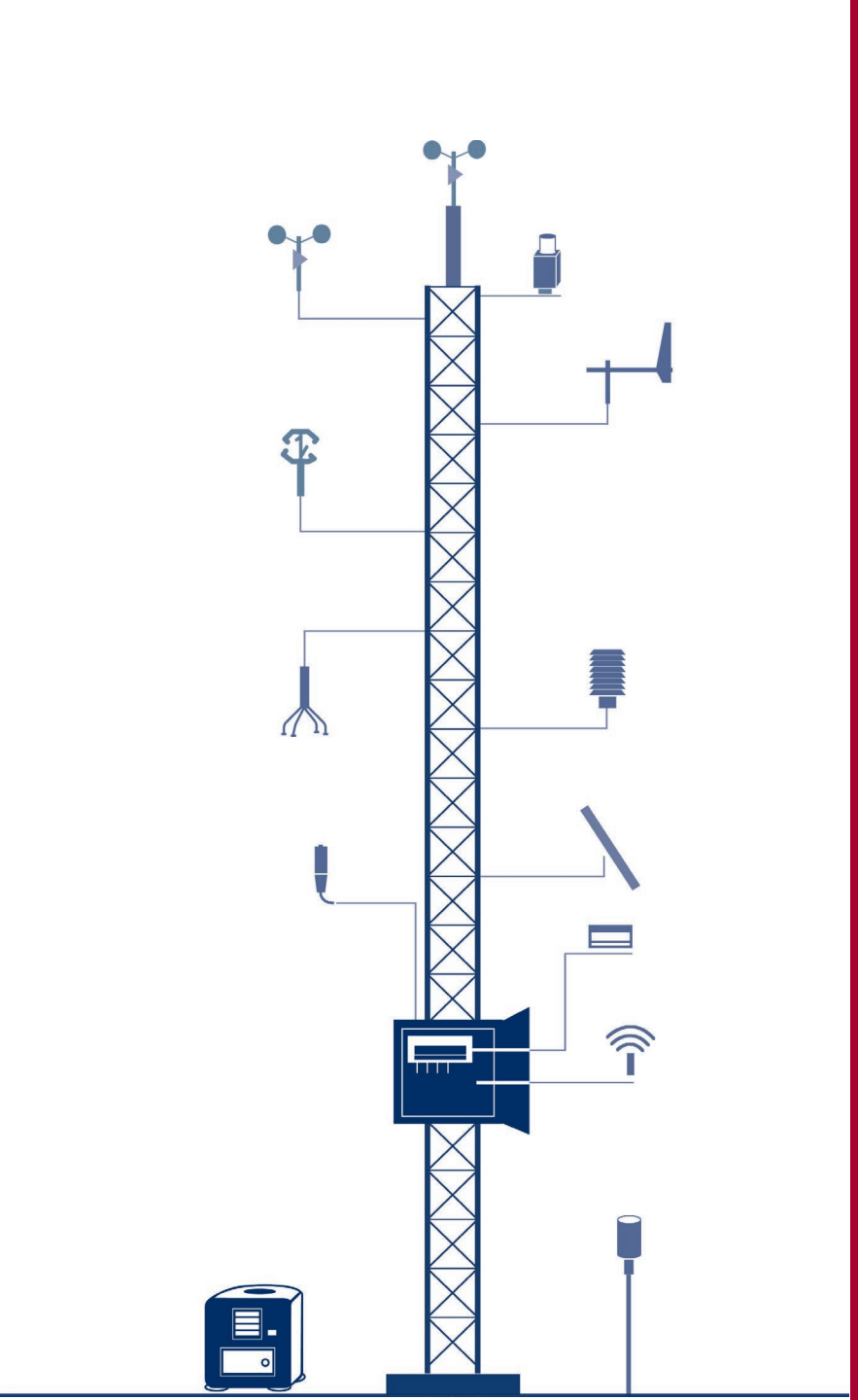
Seit 2000 gemäß ISO 9001

Anwendungen

Vor der Errichtung eines Wind- oder Solarparks

Nach der Errichtung eines Wind- oder Solarparks





Datenlogger

- Meteo-42: S / M / L
- Meteo-42 A

Online Services

- AmmonitOR Data Cloud
- AmmonitConnect Remote Access
- AmmonitVerify

Datenlogger-Zubehör

- Kommunikationssysteme
- Hindernisfeuer
- Überspannungsmodule
- Kameras
- Fledermausschutz
- Stromversorgung
- Schaltschränke
- Module

Wind Sensoren

- Anemometer
- Windfahnen
- Temperatur-Feuchte-Sensoren
- Luftdrucksensoren
- Niederschlagssensoren
- Ultraschall-Anemometer
- Wetterstationen

Solar Sensoren

- Pyranometer
- Pyrheliometer
- Silizium-Strahlungssensoren
- Sun-Tracking-Systeme
- Verschmutzungssensoren

https://www.ammonit.com/en/products/

Entwicklungs-abteilung inhouse.

AmmonitOR
Data Cloud

AmmonitConnect
Remote Access

AmmonitLive
Data Suite

Globales Partnernetzwerk

51 Partner in 43 Ländern

Ziele der Zusammenarbeit zwischen Ammonit und seinen Partnern

- Hand in Hand: komplettes Produkt- und Servicepaket für den Endkunden
- Ammonit-Partner bietet z. B. Mastmontage, Installation, Betrieb und Wartung an (selbst oder mit Lieferanten)

Potenzielle Endkunden

Mastinstallateure

Projektplaner / Projektentwickler

Forschungsinstitute und Universitäten

Hersteller von Windkraftanlagen

Vorteile regionaler Partner

- Persönlicher, enger Kontakt zum End-Kunden
- Partner vor Ort = wesentlich geringere Servicekosten als ein Team aus Berlin
- Kenntnis regionaler Vorschriften und Anforderungen an die Mastmontage

Geschäftliche Erwartungen

- Exklusive Vertriebsrechte für alle Ammonit-Produkte im vereinbarten Vertriebsgebiet.
- Keine Werbung oder Verkauf jeglicher Produkte von Ammonit-Wettbewerbern im Windmarkt.
- Mindestumsatz wird gemeinsam bestimmt

Erwartungen von Ammonit

Akquise:

- Mindestens ein Vertriebstechniker
- aktiver Kontakt: Kundenbesuche und Telefonate

Marketing:

- Teilnahme an der regionalen Leitmesse der Windenergie
- Erstellung einer Webseite mit dem Produktportfolio

Das bietet Ammonit

Spezielle Rabattpreise

Partner erhalten Rabattpreise, damit sie ihren Kunden konkurrenzfähige Preise anbieten können

Schulungen

State-of-the-Art-Kompetenz im internationalen Windmessmarkt

Internationale Reputation

Ammonit ist Marktführer in Europa und vielen weiteren Ländern auf dem Markt für Windmesstechnik

Vertriebspartner von Thies

Ammonit ist bevorzugter Vertriebspartner von Thies-Sensoren.

Lt. Accuwind-Studien: Thies-Sensoren sind die genauesten auf dem Markt.

Technische Erwartungen

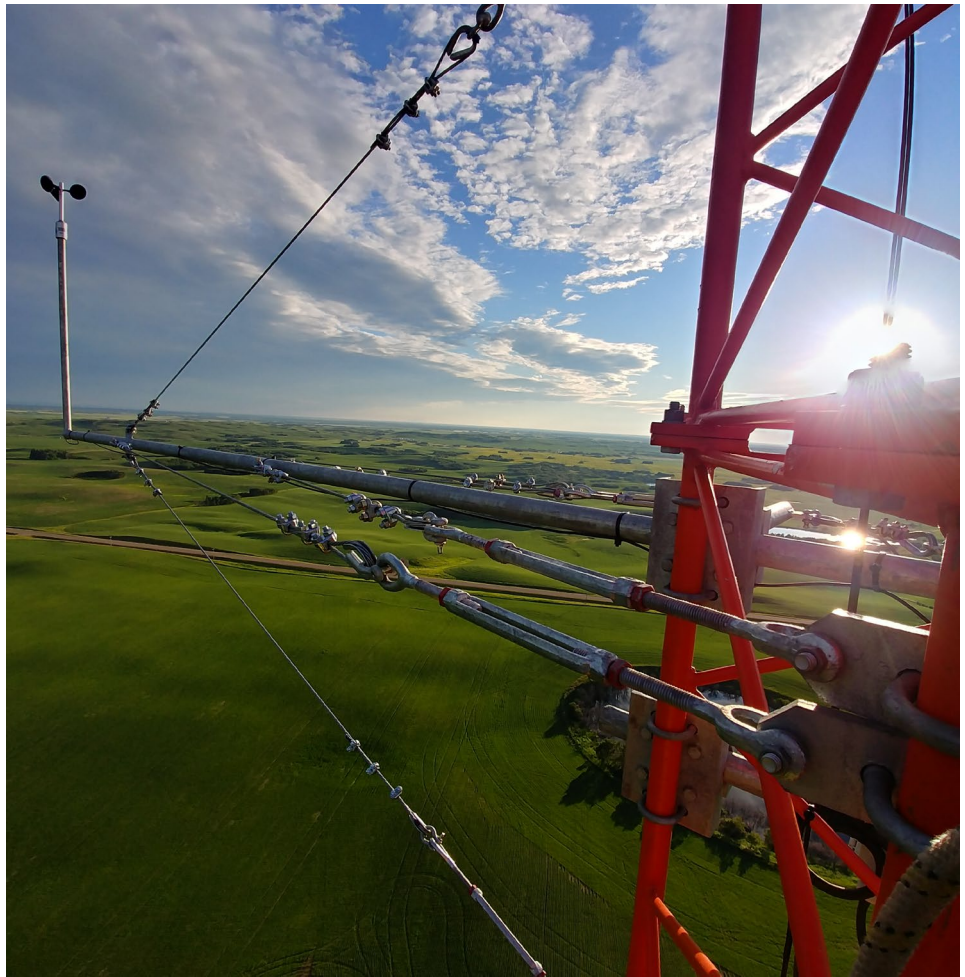
- Mastinstallation und Befestigung der Sensoren gemäß **IEC 61400-12-1**
- Einhaltung der Richtlinien zu **Umwelt- und Gesundheitsschutz und Arbeitssicherheit (HSE)**
- Kenntnis des Unterschieds zwischen Low-Cost- und **First-Class-Sensoren** auf Genauigkeit und Zuverlässigkeit meteorologischer Messungen (IEC 61400-12-1 und Accuwind-Studien)
- Mastinstallation als eigene Leistung oder über einen Lieferanten
    - Masthöhen von 80 bis 160 m.
    - hervorragende mechanische Stabilität und Blitzverhalten des Mastes
- Installation von
    - Sensoren,
    - Datenloggern,
    - Servicesoftware (Meteo-42 User Interface, AmmonitOR) und
    - GSM-Kommunikationssystemen sowie
    - technischer Support

Technische Erwartungen

- Techniker mit Berufserfahrung:
  - Elektroarbeiten (autarke Stromversorgung, Überspannungsschutz)
  - Fernkommunikation wie GSM, Sat- und Funkmodem, Router etc.
  - Software und Kommunikationstechnik (ftp/scp-SCADA, Modbus)
- Schulung zur Ammonit-Software und GSM-Kommunikation
  - in unseren Büros in Berlin oder
  - remote mit
    - conference.ammonit.com,
    - Skype oder
    - Teamviewer

Success Story: Energy Canvas (Kanada)

energycanvas

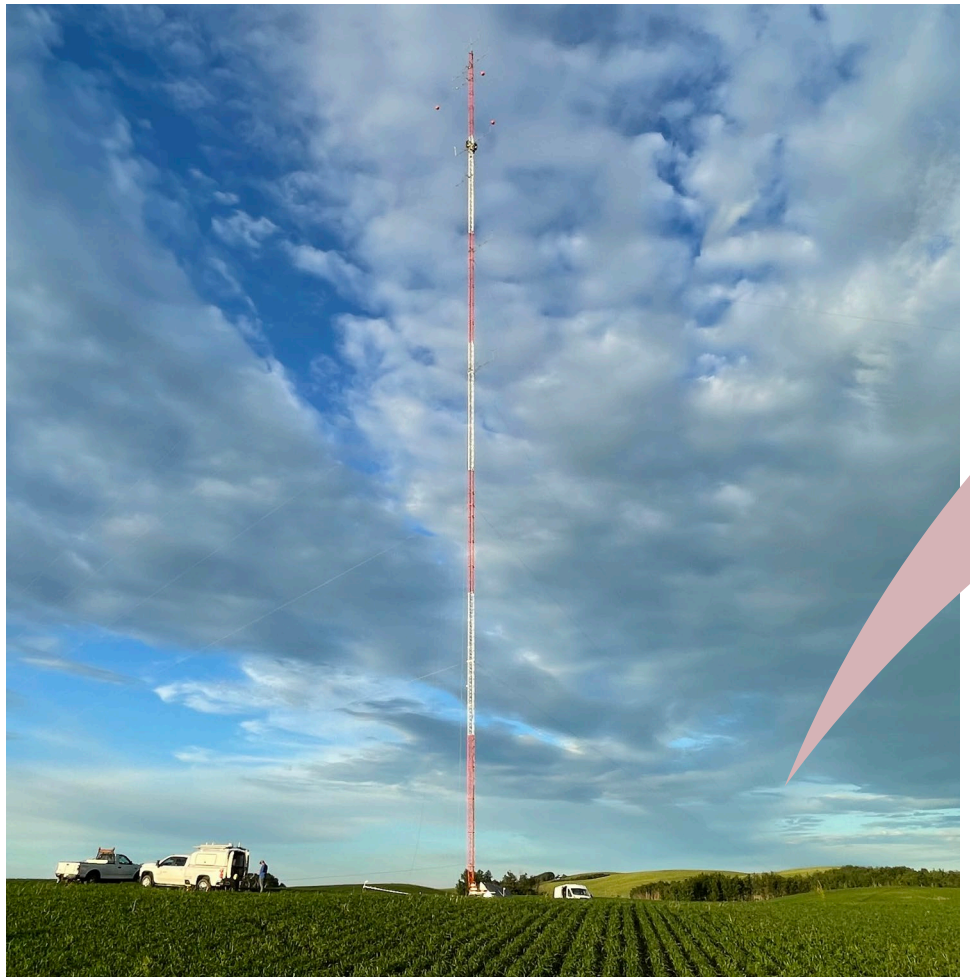


2020	2021
Energy Canvas konzentriert sich ausschließlich auf die Beratung zu Erneuerbaren Energien	1. Quartal: Umbau der Energy Canvas-Website mit Ammonit-Katalog
NOV: Mick Martyn stellt sich vor, um „einige Geräte in Kanada“ zu vertreiben	MRZ: Erster Verkauf – 1 Silicon Irradiance Sensor
DEZ: Vertriebsvereinbarung zwischen Energy Canvas und Ammonit für die alleinigen Vertriebsrechte in ganz Kanada.	AUG: Erster Verkauf von zwei Masten
	OKT: Erster Verkauf an ABO – zwei komplette Masten
	NOV: Erweiterung der Services um: Kommunikationsdienste, Energiesysteme, Beleuchtung, Installationsaufsicht
	NOV: Erste Messe mit Ammonit - Energy Transformation Canada

energycanvas

2022
Frühjahr: Umstrukturierung & Gründung von Energy Canvas Equipment Ltd. & Energy Canvas Projects Ltd – Schwesterunternehmen von Energy Canvas Ltd.
Sommer: Erste Betreuung Installationsservice – Start Field Services
JUL: Kanadischer Distributor für Data Structures Met Towers
AUG: Abschluss des ersten vollständig ausgestatteten Installationsservicevertrags – ABO für 3 Türme im atlantischen Kanada.
AUG: Unterstützung von ABO bei der Erweiterung von Standortuntersuchungen und -berichten mit Met Tower-Installationen
OKT: erste Installationen, die sich erfolgreich verbinden und kommunizieren, sind zu feiern
NOV: aktive Gespräche über die Lieferung und Installation von über 20 120- bis 150-Meter-Messtürmen in ganz Kanada im Jahr 2023

energycanvas



2023

Q1 2023 Neue Mitarbeiter in Atlantic Canada

Einnahmen vor Ammonit

- 150.000 bis 300.000 $/Jahr

Einnahmen mit Ammonit Jahr 1

- 550.000 $

Einnahmen mit Ammonit-Equipment, Türmen etc. Jahr 2

- 5 Mio. $

Danke
Merci
Thank
Grazie
Spasibo
Arigato
Spasiba
Obrigado
Chokrane
Kiitos
Vinaka
Welalin
Mochchakkeram
Terma Kasih
Matondo
Salamat
Mamana
Juspaxar

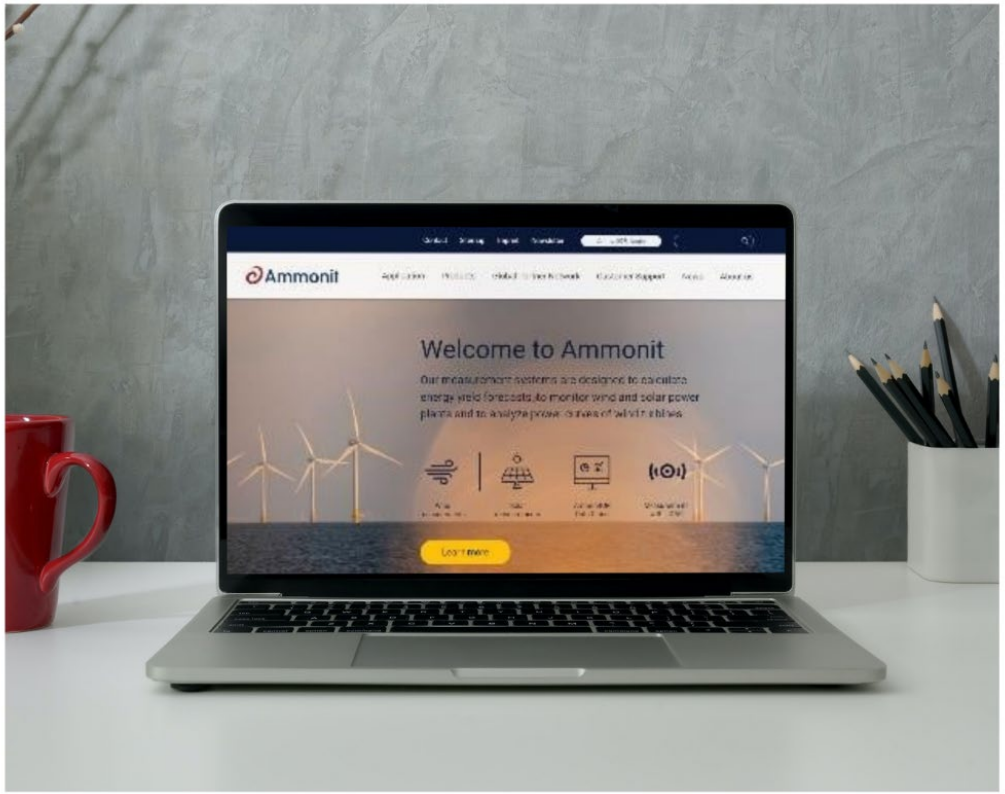
Ammonit
Leading measurement technology

A1.325
teoLaser LiDAR

GLOBAL
PARTNER

PT. ZEUS PRIMA - AMMONIT GMBH

Dankeschön für Ihr Interesse!



Ammonit Measurement GmbH
Wrangelstrasse 100
10997 Berlin
Germany

- Email: info@ammonit.com
  Phone +49-30-6003188-0
- Our Sales Team
  Email: sales@ammonit.com
  Phone +49-30-6003188-0
- Technical questions?
  Email: support@ammonit.com
  Phone: +49-30-6003188-0