



## **NEUE HERAUSFORDERUNGEN UND LÖSUNGEN FÜR DIE DIREKTVERMARKTUNG**

---

### **17:00 – 17:30 UHR**

**Marktwert vs. Spotmarkt, welches Modell lohnt sich für welchen Park und wie lassen sich Angebote vergleichen**

Enervis

### **17:30 – 18:00 UHR**

**Sind variable Dienstleistungsentgelte die fairere Lösung für Betreiber und Direktvermarkter? Was sind die Vorteile und welche Chancen bieten sich**

Tobias Heyen – Engie

### **18:00 – 18:30 UHR**

**Vorstellung des aktuellen Produktportfolios und Gründe für die Diversifizierung**

Mike Kutzner – BayWa r.e.

### **18:30 – 19:00 UHR**

**Durchblick im Tarifdschungel mit dem Erlösrechner für die geförderte und sonstige Direktvermarktung**

Hardy Kallsen – PPA-CONNECT



## Forum 20

# Neue Herausforderungen und Lösungen für die Direktvermarktung



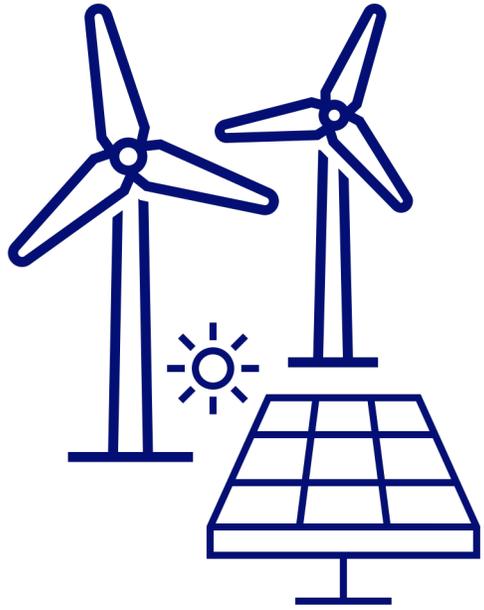
**PPA-CONNECT**

[www.ppa-connect.de](http://www.ppa-connect.de)

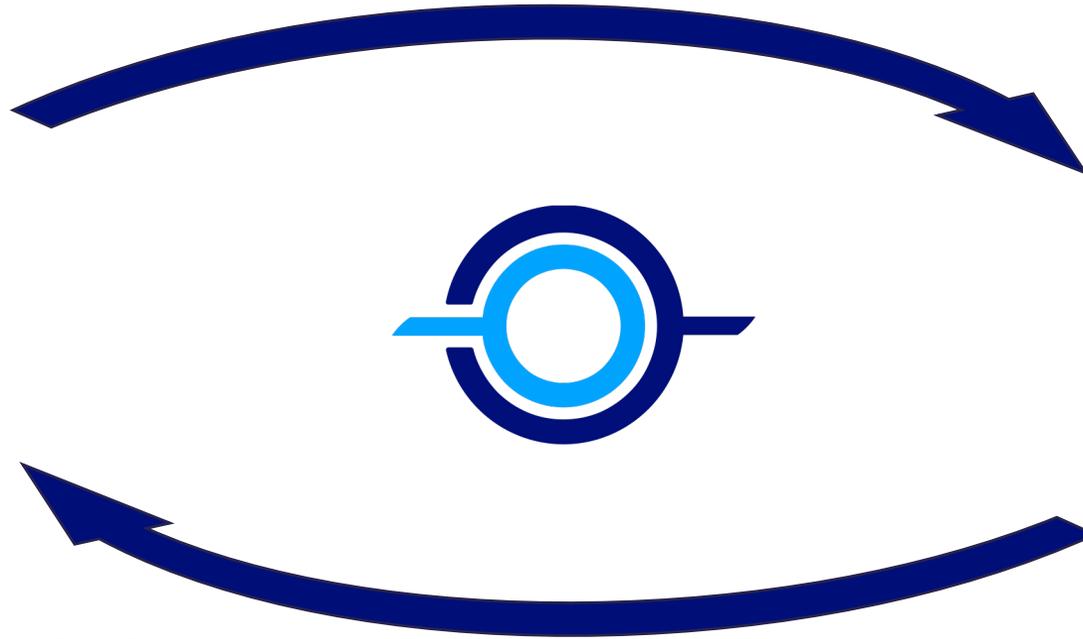
[hardy.kallsen@ppa-connect.de](mailto:hardy.kallsen@ppa-connect.de)



# Plattform



**1.354 Anlagen**  
**3.659 MW**



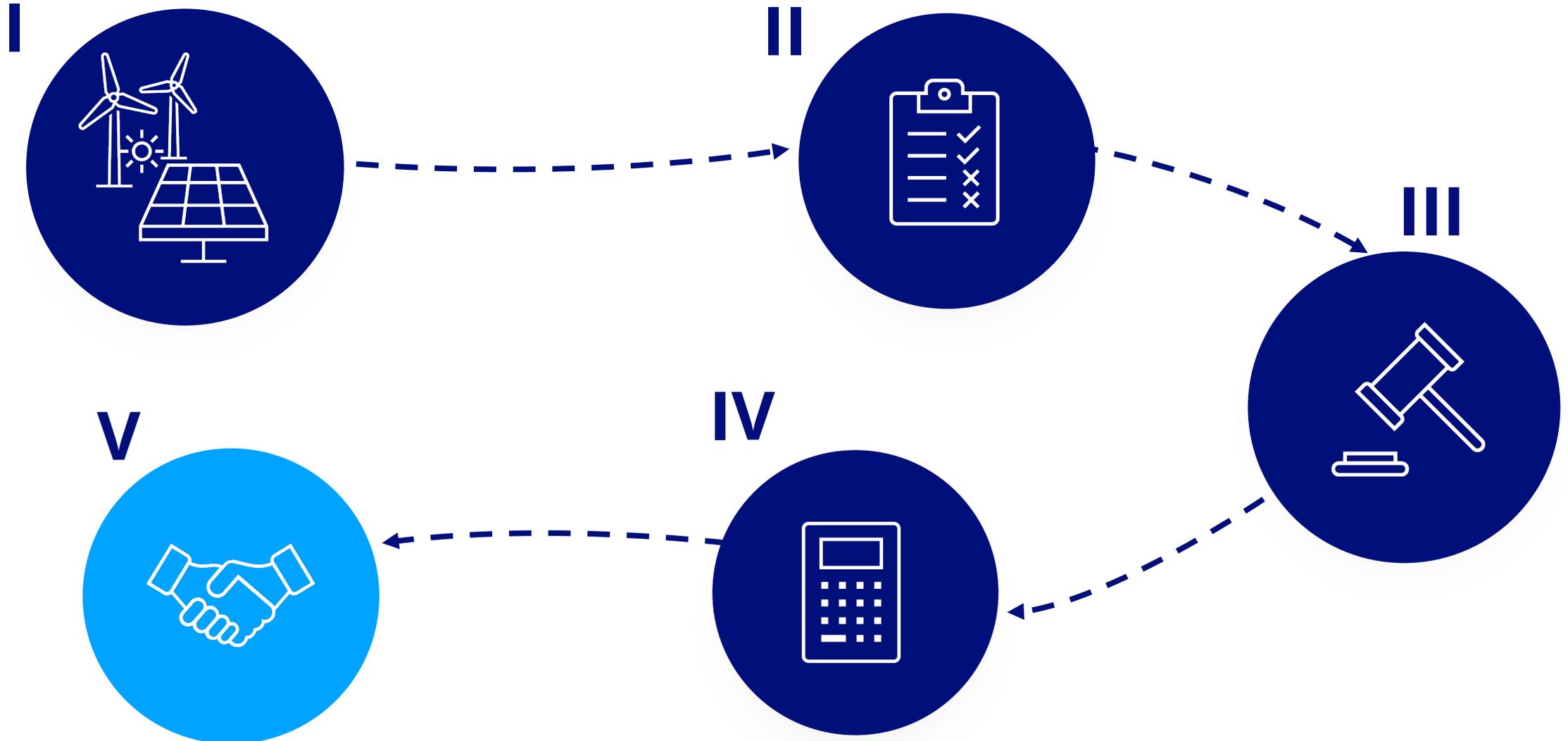
 **EnBW**

 **BayWa r.e.**

**VATTENFALL** 

 **pure energy** 

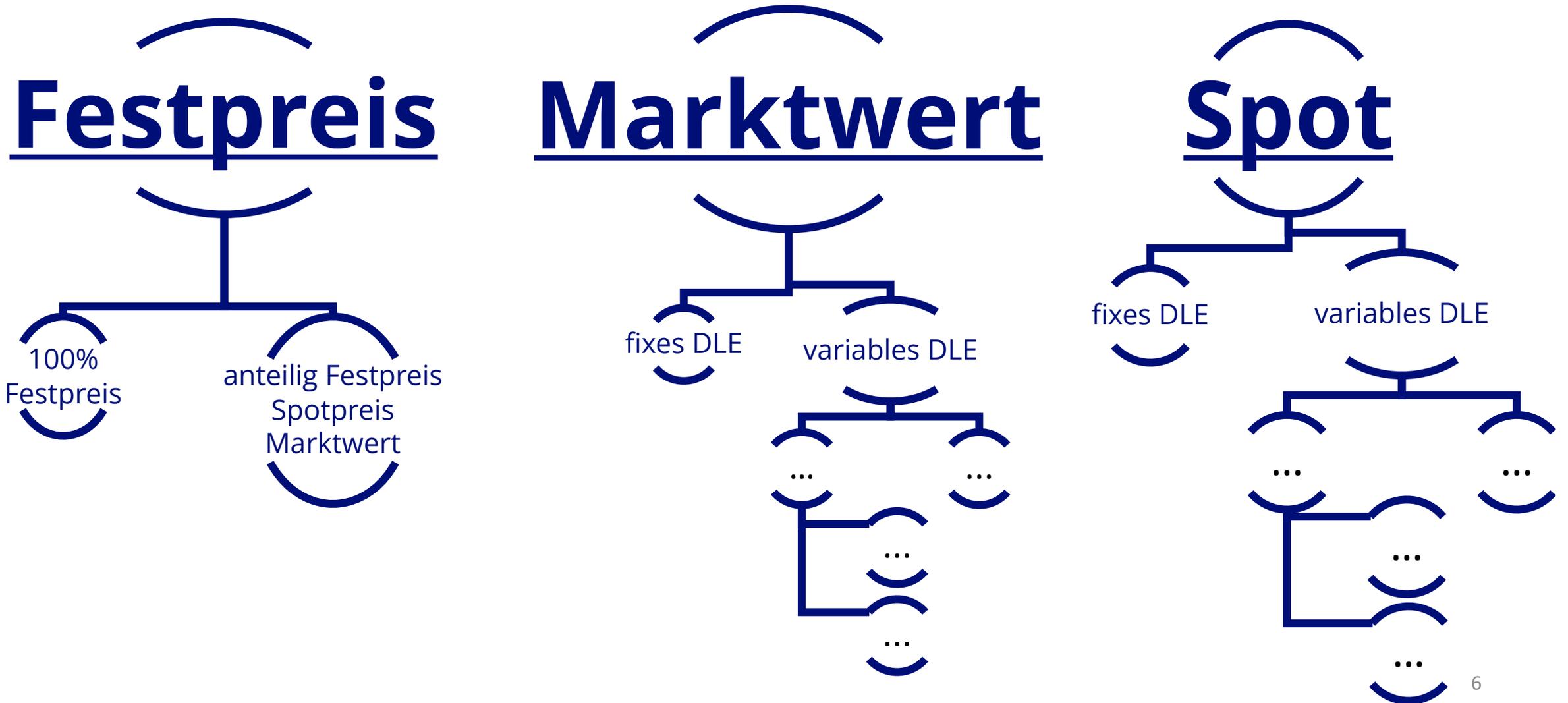
# Vermittlungsprozess



# Was darf es für 2024 25/26 sein?



# Angebotspektrum





# Wie groß ist mein Risikoappetit?

# Risiken

- **Mengenrisiko**
- **Preis-/Marktrisiko**

# 1. Anlagencheck

- **Spezifischer Marktwert?**
- **Abschaltungen?**

# 2. Risikoappetit I

## → Preisrisiko

- **Festpreis?**
- **Marktwert?**
- **Spotpreis?**

# **3. Risikoappetit II**

## **→ Marktrisiko**

- **negativer Ausblick**
- **positiver Ausblick**

# Diskussion

**Wie sind Sie beim Vergleich der verschiedenen Angebote für die Direktvermarktung vorgegangen?**

# Fragen und Kontakt



**PPA-CONNECT GmbH**

**[www.ppa-connect.de](http://www.ppa-connect.de)**

**[hardy.kallsen@ppa-connect.de](mailto:hardy.kallsen@ppa-connect.de)**

**+49 152 - 2411 8702**